

Spoštovani bralci,

pred vami je četrta številka Pantheon novic v elektronski obliki. Našo zavezo k ohranjanju okolja in varčevanju z energijo ste potrdili tudi vi, saj smo dobili kar nekaj pohval.

Tudi pri tej številki smo se kar najbolj potudili, da vam predstavimo novosti v Pantheonu in Datalabovem ekosistemu.

---

## Kazalo

- Prehod iz SE na ME
- Finančni kazalniki
- mobileOrder
- Data
- 5.000 podjetij

---

## Prehod iz SE na ME licenco

**Za vsa podjetja, ki za svoje poslovanje uporabljajo poslovno informacijski sistem PANTHEON smo pripravili posebno ponudbo. Funkcijam, ki jih že poznate pri SE licencah lahko sedaj dodate še nekatere izboljšave, ki jih vsebuje ME licenca. Prehod na ME licenco poteka hitro in enostavno, brez izgub podatkov in visokih stroškov.**

Ključne pridobitve podjetja s preходом na ME licenco so:

- Pregled vsebovanih knjižb na bilančnih pregledih
  - Dodano orodje za izdelavo obrazca Davek od dohodka pravnih oseb
  - Modul za izdelavo Konsolidirane bilance
  - Enostavna izdelava "po meri" nadzornih plošč in modifikacije obstoječih gradnikov
  - Napredne funkcije nadzornih plašč (avtomatično poročanje, filtriranje, ...)
  - Planiranje / budgetiranje
  - Koncernski šifranti omogočajo enotno nastavitve šifrantov po oddelkih in poslovnih enotah
-

V času finančne krize, ki je že prizadela marsikatero slovensko podjetje se zdi nižanje stroškov logična reakcija podjetja. To pa lahko najlažje in najbolj učinkovito naredite preko informatike in optimizacije poslovnih procesov.

a vse informacije glede prehoda na ME licenco ter za pripravo informativnega izračuna se obrnite na [alenka.porenta@datalab.si](mailto:alenka.porenta@datalab.si).

---

## Finančni kazalniki

**Poleg absolutnih števil v izkazih podjetja so zelo pomemben element kazalniki. Kazalniki nas hitro opozorijo , v kakšni situaciji se nahaja poslovanje našega podjetja ( in s tem tudi, kakšna bo naša prihodnost ).**

**Avtor članka: Aleksander Vegelj, direktor podjetja T&T AOP d.o.o.**

Določenih stvari v bilanci tudi ne razberemo zelo na hitro. Imamo lahko npr. odličen izkaz poslovnega izida, v bilanci stanja pa imamo npr. neugodno strukturo financiranja poslovanja , kar nam lahko v kratkem zelo oteži poslovanje - ali pa nas celo spravi na rob propada. PRIHODEK JE DOBER, DOBIČEK JE BOLJŠI, DENAR PA JE CAR.

Vsaka kategorija v bilanci je bila najprej denar, in mora sčasoma zopet postati denar. Na koncu koncev so lastniki v podjetje vložili denar samo z enim ciljem – nekoč dobiti več denarja.

V nadaljevanju pa nekaj kazalnikov.

1. Koeficient gospodarnosti poslovanja = Poslovni prihodki/poslovni odhodki. Pove nam intenzivnost odmika prihodkov nad odhodki.Vsekakor mora biti ( čim ) večji od 1.
2. Koeficient čiste dobičkonosnosti kapitala = čisti dobiček TL/(povpr.kapital-čisti dobiček TL)

Ta nam pokaže donosnost kapitala - koliko procentov nam prinese vloženi kapital na letni ravni. Za lastnika to vsekakor mora biti več, kot bi imel denar npr. na banki.To je predsvem zelo izrazito pri vlaganjih v delniške družbe, ki kotirajo na borzi. Vlagatelj kupuje delnice tistih podjetij, ki jim bodo prinesle večji donos. Je pa ta kazalnik zelo odvisen od dejavnosti, velikosti podjetja ..... Več kot je kapitala ( predsvem nam ga povečujejo prenešeni neizplačani dobički – ki ga morajo lastniki prej kot slej dobiti v obliki denarja, se pravi, da se bo kapital enkrat znižal ), nižji bo ta koeficient, kar ni dobro. To pa pomeni, da več kot je vložena kapitala, večji morajo biti dobički ( ker za to dela več kapitala-beri denarja ), da bo ta koeficient ostal ustrezno visok.

3. Koeficient kratkoročne likvidnosti = celotna kratk.sredstva/celotni kratk.dolgovi

Vsekakor mora biti večji od 1. Tukaj govorimo o bilančnih kategorijah, ki se lahko hitro spremenijo v denar. Če je manjši od 1, se nam lahko hitro zgodi, da nam bo začelo primanjkovati denarja za obratna sredstva ( redno poslovanje ). Predstavlja si, da ste proizvodno podjetje, pa vam zmanjka denarja za nakup repromateriala, ali za energijo, plače... Proizvodnja se hitro ustavi, tisti trenutek ostanete brez prihodkov, ostanejo pa vam fiksni stroški, sredstva pa se kar naenkrat spremenijo v proizvajalca stroškov

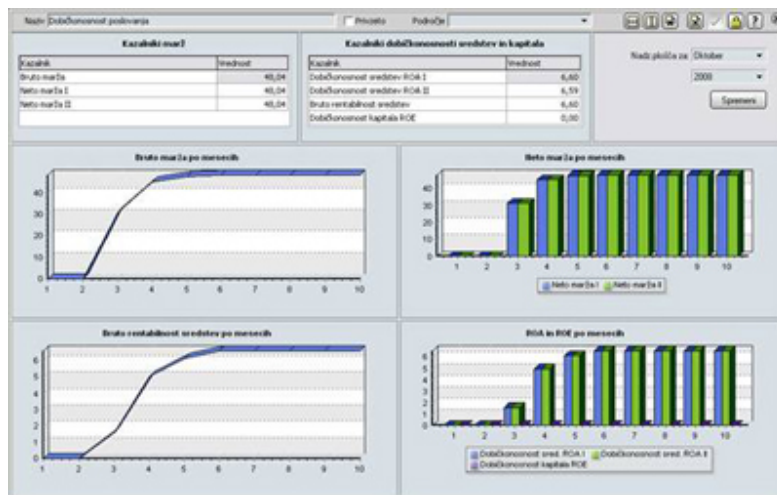
---

namesto prihodkov. Žal pa vse obveznosti ostanejo. Ja, naslednji korak je stečaj. Zato – bedimo nad svojimi podatki. Spremenimo jih v dobiček – kako prav ima DataLab s tem svojim motom.

## ZAKLJUČEK

V podjetju T&T AOP d.o.o. smo zato razvili sistem kombiniranih izkazov s poljubnimi kazalniki. Pantheon ME je z novimi gradniki nadzorne plošče postal še posebej zanimiv, predvsem pa koristen, pravzaprav pa že nujen element spremljanja poslovanja podjetja. Ravno zaradi gradnikov nadzorne plošče smo v našem podjetju nadgradili naše Pantheon licence iz SE v ME. Želimo, da so naše stranke z našo pomočjo varnejše – da jih bomo pravočasno opozorili na morebitno slabšanje stanja kazalnikov, oziroma jim svetovali, kako naj svoje poslovanje izboljšajo. Skratka – Spremenimo podatke v dobiček.

PS : članek bo v celoti objavljen na naši spletni strani [www.tintaop.si](http://www.tintaop.si)



## mobileOrder – najposlovanje postane mobilno

**Storitve mobileOrder so namenjene uporabnikom, ki potrebujejo hiter in enostaven prehod na tehnologije, ki omogočajo mobilno prodajo oz. prodajo na terenu.**

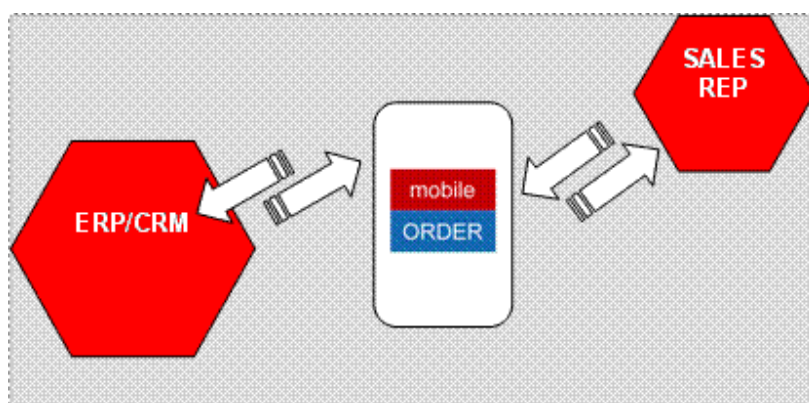
Storitve mobileOrder vključujejo:

- Programska oprema za mobilne naprave
- Programska oprema na mobileOrder strežniku
- Programska oprema za sinhronizacijo podatkov med mobileOrder strežnikom in uporabnikovim informacijskim sistemom

- Omogoča osveževanje sprememb in novih funkcionalnosti v programski opremi
- infrastruktura: 365/24/7 strežniki
- digitalni certifikati za šifrirano izmenjavo podatkov.

Funkcije mobileOrder programske opreme:

- Pregled podatkov strank
- Naročila
- Priprava poročil o naročilih
- Merchandizing
- Vprašalniki
- Dnevna poročila
- Evidenca osnovnih sredstev
- Sporočila
- Poslovna pravila



Aplikacijo so razvili v podjetju ESTEH d.o.o.

**Reference:** Nestle, Loreal, Loreal Bugarska, Banini, VodaVoda, Nectar, Algrosso, Agroekonomik, Mercator-Mex, Mlekara Šabac in več kot 20 drugih podjetij, skupaj preko 600 prodajnikov na terenu.

#### **Primer iz prakse: Voda Voda**

Distribucijska mreža od ene najbolj znanih blagovnih znamk vode na področju bivše Jugoslavije, Voda Voda, sestoji iz dveh prodajnih kanalov – direktne prodaje in prodaje preko distributerja. Integracija Pantheona in mobileOrder v segmentu direktne prodaje je bila narejena v samo treh dneh in vključuje celotno rabatno politiko, cenike, pregled zalog, merchandizing in mnoge druge funkcionalnosti iz področja prodaje.

Istočasno je Voda Voda preko uporabe mobileOrder eEDI modula omogočila kupcem elektronsko naročanje. Vse spremembe podatkov v Pantheonu se prikazujejo v PDA sistemu na prodajnih

mestih pri čemer se veliko pozornosti namenja zaščiti podatkov in arhiviranju.

V prodajni mreži Voda Voda se uporablja naprava HP iPAq 614c, namenjena prodajalcem in poslovodjem. Voda Voda pa uporablja tudi eOLAP poslovno analitiko za podrobno analizo poslovnih podatkov.

#### Kontakt



Bulevar Mihajla Pupina 13/47, 11070 Novi Beograd  
tel. +381 11 213 75 60  
nena.lukic@jamada.rs, www.jamada.rs

---

## Računovodski servis DATA

**Računovodski servis DATA z 18 letno tradicijo je prepoznan kot zanesljiv partner, predvsem pa kot hitro rastoče in vodilno slovensko podjetje na področju podpore mikro in majhnim podjetjem. Njegove storitve podpira 15 izkušenih strokovnjakov, ki si prizadeva uresničiti podjetnikove cilje, načrtovati investicije, optimizirati davek od dohodkov pravnih oseb, davek na dodano vrednost, dohodnino in podobno.**

Računovodski servis DATA podpira tudi podjetniški sektor s petimi visoko izobraženimi podjetniškimi svetovalci, ki pripravljajo poslovne načrte, svetujejo na področju financ, davkov, marketinga, poslovnih funkcij podjetja, preoblikovanju podjetja ipd. ter v okviru točke VEM izvajajo brezplačne postopke sprememb v sodni register (sprememba poslovnega naslova, sedeža, dejavnosti, firme, zastopnikov) ter postopke zaposlovanja in zavarovanja. Pri svojem delu sodeluje z državnimi institucijami podpornega okolja podjetništva in bankami ter izvaja subvencionirana podjetniška svetovanja in usposabljanja v okviru Vavčerskega sistema. V želji po vse večjem razvoju storitev je odprl svojo poslovalnico tudi v Tehnološkem parku Ljubljana.

Računovodski servis DATA je v letu 2007 zgradil svojo lastno poslovno stavbo na Dunajski cesti 136 v Ljubljani in je danes eden največjih računovodskih servisov v Sloveniji.

[www.data.si/index.php?PageID=269](http://www.data.si/index.php?PageID=269)

---

## **5.000 podjetij, ki uporabljajo PANTHEON**

**4. decembra 2008 je število podjetij, ki uporabljajo poslovno informacijski sistem Pantheon, prvič preseglo mejo 5000.**

Za preseženo prelomno mejo 5.000 podjetij, ki uporabljajo Pantheon so zaslužni vsi naši poslovni partnerji, ter vsi zaposleni v Datalabu, ki se trudijo ustvarjati vedni boljši program. Posebna zahvala pa gre vsem Pantheon uporabnikom za izkazano zaupanje.

---

Datalab d.d. | Koprška ulica 92, SI-1000 Ljubljana | tel. +386 1 252 89 00 | [info@datalab.si](mailto:info@datalab.si) | [www.datalab.si](http://www.datalab.si)

---